



**PROPOSAL PROGRAM KREATIVITAS MAHASISWA**

**MASKER *PEEL OFF* EKSTRAK DAUN PEPAYA  
SOLUSI HEMAT KEINDAHAN WAJAH KAUM PELAJAR  
DAN PEKERJA KANTORAN MASA KINI**

**BIDANG KEGIATAN:  
PKM KEWIRAUSAHAAN**

DIUSULKAN OLEH :

Yosa Angga Oktama	NIM: G0013239 / ANGKATAN: 2013
Yusak Aditya S	NIM: G0013241 / ANGKATAN: 2013
Victoria Husadani	NIM: G0013229 / ANGKATAN: 2013
Alma Krinara S	NIM: G0014020/ ANGKATAN: 2014
Sally Rosita Sugiarto	NIM: G0014214 / ANGKATAN: 2014

**UNIVERSITAS SEBELAS MARET  
SURAKARTA  
2015**

## PENGESAHAN PROPOSAL PKM-KEWIRAUSAHAAN

1. Judul Kegiatan : Masker *Peel Off* Ekstrak Daun Pepaya, Solusi Hemat Keindahan Wajah Kaum Pelajar dan Pekerja Kantoran Masa Kini
2. Bidang Kegiatan : PKM-K
3. Ketua Pelaksana Kegiatan
  - a. Nama Lengkap : Yosa Angga Oktama
  - b. NIM : G0013239
  - c. Jurusan : Program Studi Kedokteran
  - d. Universitas/Institut/Politeknik : Universitas Sebelas Maret Surakarta
  - e. Alamat Rumah dan No.Telp/HP : Karangasem RT02/XVI Kadipiro Solo  
- / 083865373311
  - f. Alamat Email : yosaanggao@gmail.com
4. Anggota Pelaksana Kegiatan/Penulis : 5 orang
5. Dosen Pendamping
  - a. Nama Lengkap dan Gelar : Dian Nugroho, dr
  - b. NIDN : 0683070801-1983830720130201
  - c. Alamat Rumah dan No. Telp/HP : Jalan Abdul Muis No. 49 Solo, kode pos 57133  
085867346330
6. Biaya Kegiatan Total :
  - a. DIKTI : Rp12.477.000,00
  - b. Sumber lain : -
7. Jangka Waktu Pelaksanaan : 4 bulan

Surakarta, 25 September 2015

Menyetujui,  
Wakil Dekan III Bidang Kemahasiswaan

  
Paramasari Dirgahayu, dr., PhD  
NIP. 196604211997022001

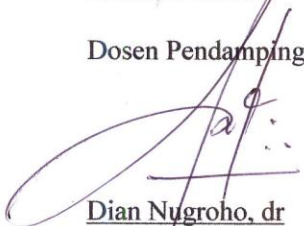
Wakil Rektor III Bidang Kemahasiswaan

  
Prof. Dr. Ir. DARSONO M.Si  
NIP. 196606111991031002

Ketua Pelaksana Kegiatan,

  
Yosa Angga Oktama  
NIM. G0013239

Dosen Pendamping,

  
Dian Nugroho, dr  
NIDN. 0683070801-  
1983830720130201

## DAFTAR ISI

Lembar Judul .....	i
Lembar Pengesahan .....	ii
Daftar Isi .....	iii
Daftar Tabel dan Gambar .....	iv
Ringkasan .....	v
BAB 1. PENDAHULUAN .....	1
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Prioritas Masalah .....	1
1.3 Manfaat Kegiatan .....	2
1.4 Luaran .....	2
BAB 2. GAMBARAN RENCANA USAHA .....	3
BAB 3. METODA PELAKSANAAN .....	7
BAB 4. BIAYA DAN JADWAL KEGIATAN .....	9
4.1 Anggaran Biaya .....	9
4.2 Jadwal Kegiatan .....	9
DAFTAR PUSTAKA .....	11
LAMPIRAN-LAMPIRAN	
Lampiran 1. Biodata Ketua, Anggota dan Dosen Pembimbing	
Lampiran 2. Justifikasi Anggaran Kegiatan	
Lampiran 3. Susunan Organisasi Tim Peneliti dan Pembagian Tugas	
Lampiran 4. Surat Pernyataan Ketua Kegiatan	
Lampiran 5. Surat Pernyataan Kesiediaan dari Mitra	

## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1. Investasi Awal .....	6
Tabel 4.1. Ringkasan Anggaran Biaya PKM-K .....	9
Tabel 4.2. Jadwal Kegiatan PKM-K .....	10

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. Masker <i>peel off</i> transparan .....	4
Gambar 2. Botol plastik kemasan .....	5

## RINGKASAN

Usul kewirausahaan ini difokuskan kepada kaum pelajar dan pekerja kantoran. Setiap hari mereka sibuk bekerja dari pagi hingga sore, dan ketika di rumah pun tidak sempat merawat diri karena banyak tugas sekolah dan kantor menanti. Padahal di jalan dan di tempat kerja wajah banyak terpapar debu, polusi, dan kotoran. Ini membuat wajah mudah berjerawat. Dengan adanya masker *peel off* ekstrak daun *pepaya* yang mudah digunakan, mudah dibawa, dan dapat dipakai dimana saja, kaum pelajar dan para pekerja kantoran akan lebih sering memakai masker wajah sebagai solusi keindahan wajah masa kini.

Usaha ini dalam jangka panjang bertujuan mendatangkan profit yang menjanjikan bagi para pelakunya. Daun pepaya yang murah dan mudah ditemukan di Indonesia membuat biaya produksi masker wajah ini murah sehingga harga jualnya juga terjangkau.

Metode pemasaran masker wajah ini adalah dengan menitipkan produk ke berbagai toko, diantaranya Alfamart dan Indomaret serta kemitraan dengan salon kecantikan, yaitu Berlian Salon. Penawaran langsung kepada konsumen juga bisa dilakukan untuk lebih menarik minat membeli masker wajah *peel off* ekstrak dan *pepaya*. Selain itu dibuka juga kios di belakang kampus sebagai pusat dari penjualan masker *peel off* daun pepaya ini. Dengan kemasan yang menarik dan mudah dibawa akan semakin menambah gairah masker ini di pasaran.

Kata kunci: Masker *peel off*, daun pepaya, jerawat, kaum pelajar, pekerja kantoran

## BAB 1. PENDAHULUAN

### 1.1 Latar Belakang

Di era global ini, pelajar dan pekerja kantoran sangat sibuk di bidangnya masing-masing hingga tidak ada waktu untuk merawat kecantikan wajah. Polusi udara, debu, dan kotoran dengan mudahnya menempel di wajah dan membuat muka mudah berjerawat. Masker wajah sebenarnya sangat efektif mengurangi minyak dan kotoran di wajah untuk menghilangkan jerawat. Namun, cara pemakaian yang susah dan membutuhkan waktu lama, serta pemakaian yang hanya *bisa* dilakukan di rumah membuat masker wajah sulit digunakan oleh pelajar dan pekerja kantoran. Apalagi bentuk dari kemasan yang membuatnya kurang nyaman untuk dibawa-bawa ke kantor.

Produk kosmetik seakan menjadi primadona yang merajai pasaran. Minat masyarakat akan produk-produk pemutih muka dan anti jerawat makin bertambah setiap harinya. Oleh karena itu, harga masker wajah juga ikut melambung. Adapun bahan yang digunakan kebanyakan impor dari luar negeri, semakin membuat harga tidak terjangkau. Terutama bagi pelajar yang notabene belum berpenghasilan sendiri.

Masker peel off memiliki banyak keunggulan dibandingkan masker jenis lain yaitu sediaannya berbentuk gel yang sejuk mampu merelaksasikan dan membersihkan wajah secara maksimal dengan mudah (Morris, 1993). Keuntungan lain diantaranya penggunaan yang mudah, serta mudah dibersihkan, diangkat atau dilepaskan seperti membran elastik tanpa perlu membilas muka (Harry, 1973).

Pepaya merupakan pohon yang mudah ditemui di Indonesia. Pepaya memiliki khasiat yang sangat baik untuk menjaga kesehatan kulit. Daun pepaya mengandung enzim papain yang berfungsi untuk mengangkat sel kulit mati terutama pada kulit yang rusak, misalnya akibat jerawat (Kapoor, 2011). Selain itu, pepaya juga mengandung *lycopene* yang berfungsi sebagai antioksidan dan berguna untuk mengobati kulit yang sedang terinfeksi.

Berdasarkan hal tersebut kami tertarik untuk membuat masker wajah peel off dari ekstrak daun pepaya sebagai pengobatan jerawat bagi kaum pelajar dan pekerja kantoran.

### 1.2 Proritas Masalah

- a. Sekarang ini banyak pelajar dan pekerja kantoran yang malas memakai masker wajah karena ribetnya pemakaian masker wajah dan keterbatasan waktu pemakainya.
- b. Kebanyakan produk masker wajah di pasaran saat ini mahal harganya untuk kalangan pelajar.

### **1.3 Manfaat**

- a. Masker wajah dari ekstrak daun pepaya diharapkan dapat membuat pelajar dan pekerja kantoran lebih mudah dan praktis dalam merawat kecantikan kulit wajah mereka.
- b. Dengan harga yang relatif murah serta hasil yang menjanjikan, diharapkan banyak pelajar dan pekerja kantoran Indonesia yang memakai masker wajah ekstrak daun pepaya.

### **1.4 Luaran**

Penelitian ini memiliki potensi luaran yang akan dituju, yaitu:

- a. Diharapkan hasil dari penelitian ini dapat dipublikasikan dalam artikel penelitian ilmiah di tingkat nasional maupun internasional.
- b. Masker wajah daun pepaya dapat diproduksi secara massal dan dapat dimanfaatkan seluas-luasnya untuk seluruh pelajar dan pekerja kantoran di Indonesia.

## **BAB 2. GAMBARAN UMUM RENCANA USAHA**

### **2.1 Potensi Sumber Daya**

Pepaya (*Carica papaya*) merupakan tanaman tropis. Tanaman ini berasal dari benua Amerika dan menyebar ke berbagai belahan bumi, salah satunya Indonesia. Di Indonesia pepaya sangat mudah ditemukan, baik di kebun-kebun rumahan, dijual di pasar ataupun di minimarket. Budidaya pepaya *bisaa* dilakukan di dataran rendah ketinggian 1000 meter dari permukaan laut. Pepaya dapat tumbuh di tempat dengan curah hujan 1000-2000mm per tahun, sangat cocok dengan Indonesia yang memiliki curah hujan tinggi. Di daerah bermusim kering, pepaya masih dapat tumbuh dengan bantuan penyiraman yang rutin.

Banyak sekali bagian dari pepaya yang bernilai komersial. Bagian berbeda dari tumbuhan pepaya (buah, daun, getah, dan biji) bisa dimakan dan bisa dijadikan obat untuk berbagai penyakit. Dalam beberapa studi, daun pepaya terbukti sebagai antisikling, dan efektif melawan ulcer gastrik pada tikus, sedangkan bunga pepaya terbukti memiliki aktivitas antibakteri (Halim, et al, 2011).

Adapun kandungan daun pepaya antara lain: saponin, flavonoid, vitamin C, organic acid, carposide, benzylglukosinolate, papain, tanin, dan alkaloid (Duke, 2012). Flavonoid telah terbukti memiliki efek antiinflamasi dan antibakteri (Pramono, 2004). Enzim papain juga merupakan anti inflamasi yang ampuh (Azza, 2011). Selain itu enzim ini berfungsi untuk mengangkat sel kulit mati terutama pada kulit yang rusak, misalnya akibat jerawat (Kapoor, 2011).

Dengan melihat harga daun pepaya yang sangat murah dan sangat mudah ditemukan di Indonesia, maka produk masker ekstrak daun pepaya ini juga tidak akan memakan biaya produksi yang besar sehingga harga jual pun murah. Masyarakat akan semakin tertarik, produk akan laku keras di pasaran dan menghasilkan keuntungan yang sangat tinggi.

### **2.2 Masker *Peel off* dan Keunggulannya**

Masker adalah salah satu kosmetik perawatan kulit. Namun, proses pemakaian masker pada umumnya cukup rumit, padahal gaya hidup masyarakat perkotaan dipenuhi dengan kesibukan. Sehingga dibutuhkan produk masker yang praktis dalam pemakaiannya, salah satu jenis masker wajah adalah masker wajah gel *peel off* (Irawati dan Sulandjari, 2013).

Masker *peel off* merupakan sediaan kosmetik perawatan kulit yang berbentuk gel dan setelah diaplikasikan ke kulit selama 15-30 menit, dapat



diangkat dari kulit dengan cara dikelupas. Setelah alkohol yang terkandung dalam masker menguap, terbentuklah lapisan film transparan yang elastis, sehingga dapat dikelupaskan.

Usaha masker wajah ekstrak daun pepaya ini sangat menjanjikan mengingat animo masyarakat yang tinggi terhadap produk kecantikan wajah. Apalagi sekarang ini produk-produk alami sulit ditemui di pasaran. Masker *peel off* memiliki banyak keunggulan dibandingkan masker jenis lain yaitu sediaannya berbentuk gel yang sejuk mampu merelaksasikan dan membersihkan wajah secara maksimal dengan mudah (Morris, 1993). Keuntungan lain diantaranya penggunaan yang mudah, serta mudah untuk dibilas dan dibersihkan. Selain itu, dapat juga diangkat atau dilepaskan seperti membran elastik (Harry, 1973).



Gambar 1. Masker *peel off* transparan

### 2.3 Pengemasan

Masker wajah ekstrak daun pepaya ini perlu ditambah dengan wangi-wangian aroma seperti mint, stroberi, jeruk, dan aroma lain untuk menambah minat dari konsumen. Selain mendapat manfaat menghilangkan minyak dan jerawat, aroma dari masker wajah ini juga akan membuat wajah terasa lebih segar.

Produk masker wajah yang ada di pasaran saat ini tersaji dalam berbagai kemasan, ada yang dikemas dalam plastik *sachet*, cum, tje fuk, dan botol kaca. Namun semua kemasan itu kurang praktis dan tidak cocok dengan gaya di lingkup kantor dan kampus. Maka dari itu kami membuat terobosan dengan mengemas masker wajah ekstrak daun pepaya ini ke dalam botol plastik kecil untuk kemudian dimasukkan ke dalam gantungan kunci berbagai macam bentuk yang bisa digantungkan di tas kantor maupun tas sekolah.

Konsumen cukup menuangkan masker wajah ke tangan lalu mengoleskannya ke wajah secara merata, lalu akan terbentuk lapisan gel transparan tipis yang melekat di wajah. Lapisan tersebut tidak akan terlihat dan menyatu dengan wajah, sehingga konsumen tidak perlu khawatir memakai masker di kantor ataupun di tempat-tempat lain di luar rumah. Kemudian lapisan gel tipis tersebut dapat dilepas dengan menariknya

perlahan. Setelah terlepas tidak akan ada sisa masker yang menempel sehingga konsumen tidak perlu mencuci muka.

Ini akan sangat berguna ketika akan perjalanan ke kantor ataupun ke kampus kita juga *bisa* memakainya di dalam mobil. Ketika kita sampai di tempat tujuan setelah 10-15 menit kita dapat melepas masker, sangat praktis.



Gambar 2. Botol plastik kemasan

## 2.4 Peluang Pasar

Melihat dari banyaknya produk-produk yang kami buat, serta kompetitor-kompetitor yang bergerak dibidang usaha yang sama dengan kreatifitas dan keunikannya masing-masing. Hal itu tidak membuat semangat kami menurun dalam berkreasi dan berinovasi. Kami menyiasati produk yang kami buat dengan inovasi yang berbeda dari produk-produk yang sudah ada. Yaitu, dengan bahan dasar yang kami gunakan, daun pepaya, inovasi aroma masker mint, stroberi, jeruk, dan banyak aroma lainnya, kemasan yang mudah dibawa dan produk yang bisa dipakai dimana saja dan kapan saja, dan tentunya produk kami memiliki harga yang ekonomis khususnya bagi kalangan pelajar. Dengan ini, kami yakin produk yang kami miliki mampu bersaing dan laku dipasaran. Selain itu, kami memiliki banyak relasi yang dapat dijadikan pelanggan tetap.

## 2.5 Strategi Pemasaran yang diharapkan :

- a. Kenali Pelanggan. Kami lebih mengutamakan apa yang diinginkan dan disukai oleh para pelanggan.
- b. Melakukan Promosi Produk. Promosi yang akan kita gunakan dari mulut ke mulut dan juga melalui media massa seperti brosur dan pamflet.
- c. Menentukan dan Memilih Lokasi yang Strategis. Memilih dan menentukan lokasi yang strategis, yang mudah dikenali dan diketahui keberadaan

tempat jualan seperti di dekat jalan, di wilayah kampus atau di depan wilayah kampus, dan menyewa tempat.

- d. Menggunakan Sarana Internet. Selain menggunakan brosur dan pamflet, kami juga memperkenalkan produk kami melalui media sosial seperti BBM, *facebook*, dan *twitter*.

## 2.6 Analisis Ekonomi Usaha

Tabel 2.1. Investasi Awal

No.	Jenis Pengeluaran	Biaya (Rp.)
1	Peralatan penunjang	Rp2.965.000,00
2	Bahan habis pakai	Rp827.000,00
3	Perjalanan	Rp185.000,00
4	Pemasaran, sewa kios, dan promo produk	Rp8.000.000,00
Jumlah		<b>Rp12.477.000,00</b>

Produksi 1 bulan : 100 botol

Biaya produksi 1 bulan : Bahan habis pakai + perjalanan+penyusutan alat  
 $Rp827.000,00 + Rp33.000,00 + Rp150.000,00$   
 $= Rp1.000.000,00$

Biaya produksi 1 botol :  $Rp1.000.000,00 / 100 \text{ botol} = Rp10.000,00$

Harga jual per botol : Rp15.000,00

Hasil penjualan 1 bulan :  $Rp15.000,00 \times 200 \text{ botol} = Rp3.000.000,00$

Laba 1 bulan :  $Rp15.000,00 - Rp10.000,00 = Rp5.000,00 \times 200 \text{ btl}$   
 $= Rp1.000.000,00$

Laba 1 tahun :  $Rp1.000.000,00 \times 12 \text{ bulan} = Rp12.000.000,00$

Laba 13 bulan : Rp13.000.000,00

Jadi, pada bulan ke 13, usaha ini berada pada BEP. Jadi jika usaha ini lancer, maka pendapatan laba akan dimulai pada bulan itu.

## **BAB 3. METODE PELAKSANAAN**

### **3.1 Pembuatan Masker Ekstrak Daun Pepaya**

Pembuatan ekstrak daun pepaya dengan cara dekok

- i. Daun pepaya dicuci dahulu hingga bersih.
- ii. Kemudian daun pepaya ditiriskan hingga bersih dari air
- iii. Daun pepaya dicincang kecil-kecil
- iv. Daun pepaya direbus dengan air mendidih selama 15 menit dengan perbandingan 50ml air dan 500gr daun pepaya untuk mendapatkan konsentrasi dekok 50%
- v. Setelah 15 menit, didinginkan.

Pembuatan masker wajah *peel off* dimulai dengan melarutkan ekstrak daun pepaya dalam etanol 96% sedikit demi sedikit hingga ekstrak larut sempurna. Kemudian pada wadah yang berbeda (A), PVA (*Polyvinil Alcohol*) dikembangkan dengan aquadest hangat ( $\pm 80^{\circ}\text{C}$ ) hingga mengembang sempurna, lalu dihomogenkan dengan campuran ekstrak daun pepaya dan etanol. Kemudian HPMC (*Hydroxipropyl methylcellulose*) dikembangkan dalam aquades dingin dengan pengadukan yang konstan pada wadah yang berbeda (B). Di wadah yang berbeda (C) nipagin dan nipasol dilarutkan dalam propilenglikol. Kemudian wadah B dan C dicampurkan ke wadah A kemudian diaduk hingga homogen. Tambahkan ekstrak daun pepaya yang telah dilarutkan dalam etanol 96% sedikit demi sedikit kemudian diaduk hingga homogen kemudian ditambahkan aquades hingga 200 gram dan diaduk kembali hingga homogen. Setelahnya bisa ditambahkan benih parfum sesuai dengan aroma yang diinginkan, misalnya aroma stroberi, jeruk, dan mint yang akan menambah nilai jual produk.

Setelah siap, produk dikemas dalam botol plastik ukuran 50 ml, produk siap diuji kelayakannya dan didaftarkan ke BPOM.

### **3.2 Pendaftaran izin produk**

- a. Melakukan pendaftaran akun
- b. Melakukan registrasi secara online
- c. Setelah registrasi berhasil, kirimkan sampel produk ke BPOM untuk dilakukan uji laboratorium.

#### **Persyaratan Pengurusan Izin BPOM**

- a. Akta Usaha
- b. SITU (Surat Izin Tempat Usaha) atau Izin Gangguan (IG) untuk industri kosmetik.
- c. Izin industri, yang dikeluarkan oleh Dinas Kesehatan setempat, atau Dinas Perindustrian.
- d. Memiliki minimal 1 orang apoteker yang bertanggung jawab atas penggunaan bahan kimia di dalam produk.

- e. Melampirkan foto copy KTP pemilik usaha.
- f. Melampirkan foto copy KTP apoteker.
- g. Melampirkan foto copy ijazah apoteker.
- h. Melampirkan surat izin apoteker.
- i. Melampirkan surat keterangan uji lab produk.
- j. Surat keterangan merk, paten, dll. (jika ada)
- k. Melampirkan sampel produk, beserta isi dan desain kemasan, lengkap.

### **3.3 Price (*harga*)**

Penentuan harga jual dilakukan dengan cara menghitung biaya produksi ditambah biaya lain-lain dan tren yang berlaku. Jika produk yang menjadi idola (tren) harganya pun bisa dinaikan dari standar harga normal. Adapun rencana harga jual dari produk masker *peel off* ekstrak daun pepaya ini adalah Rp15.000,00/botol 75 ml.

### **3.4 Promotion (*promosi*)**

Promosi akan dilakukan untuk mengenalkan produk ini kepada konsumen. Promosi akan dilakukan dengan menempel pamflet-pamflet di pinggir jalan dan tempat-tempat strategis lainnya. Selain itu juga akan memanfaatkan buletin yang terbit di kampus dan media internet sebagai sarana *e-business*. Media online BBM, *facebook*, dan *twitter* juga akan kami manfaatkan sebaik-baiknya untuk menjaring konsumen.

### **3.5 Lokasi Usaha**

Untuk lokasi usaha kami akan membuka stand di belakang kampus UNS yang merupakan tempat paling strategis di kampus UNS. Banyak orang berlalu-lalang, terutama mahasiswa yang menjadi target utama. Selain membuka kios usaha di belakang kampus, kami juga akan menitipkan produk kami di Indomaret, Alfamart, dan kemitraan usaha dengan salon kecantikan, salah satunya Berlian S alon.

## BAB 4. BIAYA DAN JADWAL KEGIATAN

### 4.1 Anggaran Biaya

Tabel 4.1 Ringkasan Anggaran Biaya PKM-K

No.	Jenis Pengeluaran	Biaya (Rp.)
1	<b>Peralatan penunjang</b>	
	Ember	Rp200.000,00
	Pengaduk	Rp100.000,00
	Becker glass 100 ml	Rp500.000,00
	Pipet tetes	Rp15.000,00
	Labu ukur 50	Rp500.000,00
	Kerjasama dengan pabrik pembuat botol kemasan	Rp1.500.000,00
	Timbangan analitik	Rp150.000,00
2	<b>Bahan habis pakai</b>	
	Daun pepaya	Rp100.000,00
	Aquades	Rp150.000,00
	Ethanol 96%	Rp22.000,00
	PVA 1 kg (Polyvinyl alcohol)	Rp145.000,00
	HPMC (Hydroxipropyl methylcellulose)	Rp150.000,00
	Nipagin	Rp100.000,00
	Nipasol	Rp25.000,00
	Propilenglikol	Rp45.000,00
	Benih parfum	Rp200.000,00
	Print Copy proposal dan laporan	Rp100.000,00
3	Perjalanan	Rp185.000,00
4	Lain-lain	
	Pendaftaran produk ke BPOM dan uji kelayakan	Rp800.000,00
	Poster dan pamflet produk	Rp200.000,00
	Kerjasama distributor	Rp2.000.000,00
	Sewa kios	Rp5.000.000,00
Jumlah		Rp12.477.000,00



## DAFTAR PUSTAKA

- Azza, Sauqina S. 2011. *Mencegah dan Mengobati Penyakit dengan Sayuran*. Klik Publishing.
- Duke, James A. 2009. *Duke's Phytochemical and Ethnobotanical Database*. [data base]. <http://www.Arsgrin.Gov/Duke/>.
- Halim, Abdullah, Afzan, Rashid, Jantan, dan Ismail. 2011. *Acute Toxicity Study of Carica pepaya Leaf Extract in Sprague Dawley Rats*. Journal of Medicinal Plants Research. Vol 5(xx):1867-1872).
- Harry, Ralph G. 1973. *Harry's Cosmetology. Edisi Keenam*. New York. Chemical Publishing Co., Inc. Hal: 103 – 109.
- Irawati, L. dan Siti S. 2013. *Pengaruh Komposisi Masker Kulit Buah Manggis (Garcinia mangostana L.) dan Pati Bengkuang Terhadap Hasil Penyembuhan Jerawat Jerawat pada Kulit Wajah Berminyak*. E-Journal. Volume 02. No. 02. Hal. 40-48.
- Morris, K, 1993, *Depilatories Mask Scrubs and Bleaching Preparation, Paucher's Perfumes Cosmetics and Soaps Hieda Butler*. London: Chapman and Hall.
- Pramono, Suwijoyo. Efek Anti Inflamasi Beberapa Tumbuhan Umbelliferae. Hayati. Vol. 12 (1) : (2004) 7-10.
- Yahya, Marzuqi. *Khasiat Daun Pepaya untuk Penderita Kanker*. Jakarta timur: Dunia Sehat (2012).



**Lampiran 1. Biodata Ketua, Anggota dan Dosen Pembimbing**  
**Biodata Ketua Pelaksana**

**A. Identitas Diri**

1	Nama Lengkap	Yosa Angga Oktama
2	Jenis Kelamin	Laki-laki
3	Program Studi	Pendidikan Sarjana Kedokteran
4	NIM	G0013239
5	Tempat dan Tanggal Lahir	Surakarta, 18 Oktober 1995
6	E-mail	yosaanggao@gmail.com
7	Nomor Telepon/HP	083865373311

**B. Riwayat Pendidikan**

	SD	SMP	SMA
Nama Institusi	SD Kristen Banjarsari Surakarta	SMP Negeri 4 Surakarta	SMA Negeri 1 Surakarta
Jurusan	-	-	IPA
Tahun Masuk-Lulus	2002-2008	2008-2011	2011-2013

**C. Pemakalah Seminar Ilmiah (*Oral Presentation*)**

No.	Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat
1			

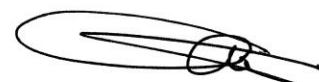
**D. Penghargaan dalam 10 tahun Terakhir (dari pemerintah, asosiasi atau institusi lainnya)**

No.	Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat
1			

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidaksesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi. Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM Kewirausahaan.

Surakarta, 25 September 2015

Pengusul,



Yosa Angga Oktama

**Biodata Anggota Pelaksana****A. Identitas Diri**

1	Nama Lengkap	Yusak Aditya S
2	Jenis Kelamin	L
3	Program Studi	Pendidikan Dokter
4	NIM	G0013241
5	Tempat dan Tanggal Lahir	Surakarta/19-02-1995
6	E-mail	yusakaditya995@gmail.com
7	Nomor Telepon/HP	087735150546

**B. Riwayat Pendidikan**

	SD	SMP	SMA
Nama Institusi	SD Widya	SMP Widya	SMAN 3
Jurusan			IPA
Tahun Masuk-Lulus	2001-2007	2007-2010	2010-2013

**C. Pemakalah Seminar Ilmiah (Oral Presentation)**

No.	Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat
1			
2			

**D. Penghargaan dalam 10 tahun Terakhir (dari pemerintah, asosiasi atau institusi lainnya)**

No.	Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat
1			
2			

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidaksesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi. Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM Kewirausahaan.

Surakarta, 25 September 2015

Pengusul,



Yusak Aditya Setiawan

## **Biodata Anggota Pelaksana**

### **A. Identitas Diri**

1	Nama Lengkap	Victoria Husadani Permata Sari
2	Jenis Kelamin	Perempuan
3	Program Studi	Pendidikan dokter
4	NIM	G0013229
5	Tempat dan Tanggal Lahir	Bengkulu Selatan, 30 Januari 1996
6	E-mail	victoriahusadani@gmail.com
7	Nomor Telepon/HP	08980306790

### **B. Riwayat Pendidikan**

	<b>SD</b>	<b>SMP</b>	<b>SMA</b>
Nama Institusi	SD Kristen Manahan	SMP Negeri 1 Surakarta	SMA Negeri 1 Surakarta
Jurusan	Reguler	Reguler	IPA-RSBI
Tahun Masuk-Lulus	2001-2007	2007-2010	2010-2013

### **C. Pemakalah Seminar Ilmiah (*Oral Presentation*)**

<b>No.</b>	<b>Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar</b>	<b>Judul Artikel Ilmiah</b>	<b>Waktu dan Tempat</b>
1			
2			

### **D. Penghargaan dalam 10 tahun Terakhir (dari pemerintah, asosiasi atau institusi lainnya)**

<b>No.</b>	<b>Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar</b>	<b>Judul Artikel Ilmiah</b>	<b>Waktu dan Tempat</b>
1			
2			

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidaksesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi. Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM Kewirausahaan.

Surakarta, 25 September 2015  
Pengusul,

  
Victoria Husadani Permata Sari

## Biodata Anggota Pelaksana

### A. Identitas Diri

1	Nama Lengkap	Alma Krinara Setiael
2	Jenis Kelamin	Perempuan
3	Program Studi	S1 Pendidikan Dokter
4	NIM	G0014020
5	Tempat dan Tanggal Lahir	Magelang, 1 Januari 1997
6	E-mail	<a href="mailto:almakrinara@yahoo.co.id">almakrinara@yahoo.co.id</a>
7	Nomor Telepon/HP	085776287944

### B. Riwayat Pendidikan

	SD	SMP	SMA
Nama Institusi	SDK Penabur Cikarang	SMPK Penabur Jababeka	SMAN 1 Karawang
Jurusan	-	-	IPA
Tahun Masuk-Lulus	2002-2008	2008-2011	2011-2014

### C. Pemakalah Seminar Ilmiah (*Oral Presentation*)


No.	Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat
1			
2			

### D. Penghargaan dalam 10 tahun Terakhir (dari pemerintah, asosiasi atau institusi lainnya)

No.	Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat
1			
2			

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidaksesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi. Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM Kewirausahaan.

Surakarta, 25 September 2015  
Pengusul,

  
Alma Krinara Setiael

## Biodata Anggota Pelaksana

### A. Identitas Diri

1	Nama Lengkap	Sally Rosita Sugiarto
2	Jenis Kelamin	Perempuan
3	Program Studi	Kedokteran
4	NIM	G0014214
5	Tempat dan Tanggal Lahir	Surakarta, 9 Juni 1996
6	E-mail	sallyrositasugiarto@gmail.com
7	Nomor Telepon/HP	-/081804129476

### B. Riwayat Pendidikan

	SD	SMP	SMA
Nama Institusi	SD Warga	SMP Pangudi Luhur Bintang Laut	SMAN 3 Surakarta
Jurusan	-	-	IPA
Tahun Masuk-Lulus	2002-2008	2008-2011	2011-2014

### C. Pemakalah Seminar Ilmiah (*Oral Presentation*)

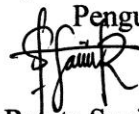
No.	Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat
1	-		
2			

### D. Penghargaan dalam 10 tahun Terakhir (dari pemerintah, asosiasi atau institusi lainnya)

No.	Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar	Judul Artikel Ilmiah	Waktu dan Tempat
1			
2			

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidaksesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi. Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM Kewirausahaan.

Surakarta, 25 September 2015

Pengusul,  
  
Sally Rosita Sugiarto

**Biodata Dosen Pembimbing****A. Identitas Diri**

1	Nama Lengkap (dengan gelar)	Dian Nugroho, dr
2	Jenis Kelamin	Laki-laki
3	Program Studi	Kedokteran
4	NIDN	0608078301
5	Tempat dan Tanggal Lahir	Surakarta, 8 Juli 1983
6	E-mail	dianfkuns@staff.uns.ac.id
7	Nomor Telepon/HP	085867346330

**B. Riwayat Pendidikan**

	<b>S1</b>	<b>Profesi</b>
Nama Institusi	Fakultas Kedokteran Universitas Sebelas Maret Surakarta	Fakultas Kedokteran Universitas Sebelas Maret Surakarta - RSUD dr. Moewardi Surakarta
Jurusan	Kedokteran	Profesi dokter
Tahun Masuk-Lulus	2003-2007	2007-2010

**C. Pemakalah Seminar Ilmiah (Oral Presentation)**

<b>No</b>	<b>Nama Pertemuan Ilmiah / Seminar</b>	<b>Judul Artikel Ilmiah</b>	<b>Waktu dan Tempat</b>
1	Forum Informatika Kedokteran Indonesia 2012	Rekam Medis Portabel : SiberMedOs	Jakarta, Juni 2012
2	Summer School, HPH-WHOCC	FRESH : Focus Resources Environment on School Health Programme	Bandung, Desember 2012

Semua data yang saya isikan dan tercantum dalam biodata ini adalah benar dan dapat dipertanggungjawabkan secara hukum. Apabila di kemudian hari ternyata dijumpai ketidaksesuaian dengan kenyataan, saya sanggup menerima sanksi. Demikian biodata ini saya buat dengan sebenarnya untuk memenuhi salah satu persyaratan dalam pengajuan Hibah PKM Kewirausahaan.

Surakarta, 25 September 2015  
Pembimbing,

  
Dian Nugroho, dr  
NIDN. 0608078301

## Lampiran 2. Justifikasi Anggaran Kegiatan

### 1. Peralatan penunjang (20-30%)

Material	Justifikasi Pemakaian	Kuantitas	Harga Satuan (Rp)	Keterangan
Ember	Produksi masker	10 buah	Rp20.000,00	
Pengaduk	Produksi masker	10 buah	Rp10.000,00	
Becker glass	Produksi masker	10 buah	Rp50.000,00	
Pipet tetes	Produksi masker	10 buah	Rp1.500,00	
Labu ukur	Produksi masker	10 buah	Rp50.000,00	
Kerjasama dengan pabrik pembuat botol kemasan	Pengemasan	500 botol	Rp3.000,00	
Timbangan analitik	Produksi masker	1 buah	Rp150.000,00	
SUB TOTAL (Rp)				Rp2.965.000,00

### 2. Bahan Habis Pakai (40-50%)

Material	Justifikasi Pemakaian	Kuantitas	Harga Satuan (Rp)	Keterangan
Daun pepaya	Produksi Masker	10 kg	Rp10.000,00	
Aquades	Produksi Masker	50 botol	Rp3.000,00	
Ethanol 96%	Produksi Masker	1 liter	Rp22.000,00	
PVA 1 kg (Polyvinyl alcohol)	Produksi Masker	1 kg	Rp145.000,00	
HPMC (Hydroxipropyl methylcellulose)	Produksi Masker	1 kg	Rp150.000,00	
Nipagin 1 kg	Produksi Masker	1 kg	Rp25.000,00	
Nipasol 0,25 kg	Produksi Masker	0,25 kg	Rp100.000,00	
Propilenglikol	Produksi Masker	1 kg	Rp45.000,00	
Benih parfum	Produksi	800 ml	Rp25.000,00	

	Masker			
Print Copy proposal dan laporan	Kesekretariatan	4 buah	Rp25.000,00	
SUB TOTAL (Rp)				Rp827.000,00

3. Perjalanan (Maks. 10%)

Material	Justifikasi Pemakaian	Kuantitas	Harga Satuan (Rp)	Keterangan
5 motor	Pembelian alat dan bahan, pemasaran distributor dan konsumen	@5 liter/motor	Rp7400,00	
SUB TOTAL (Rp)				Rp185.000,00

4. Lain-lain (administrasi, publikasi, seminar, laporan, lainnya, maks 10%)

Material	Justifikasi Pemakaian	Kuantitas	Harga Satuan (Rp)	Keterangan
Administrasi Produk ke BPOM	Izin produk	1 produk	Rp1.000.000,00	
Kerjasama distributor	pemasaran	4 distributor	Rp500.000,00	
Sewa kios di belakang kampus	pemasaran		Rp5.000.000,00	
SUB TOTAL (Rp)				Rp8.000.000,00
<b>TOTAL (KESELURUHAN) (Rp.)</b>				<b>Rp12.477.000,00</b>



### Lampiran 3. Susunan Organisasi Tim Peneliti dan Pembagian Tugas

No	Nama /NIM	Program Studi	Bidang Ilmu	Alokasi Waktu (jam/minggu)	Uraian Tugas
1	Yosa Angga / G0013239	Program Studi Kedokteran	Kedokteran	3 jam/minggu	Ketua
2	Yusak Aditya S / G001341	Program Studi Kedokteran	Kedokteran	3 jam/minggu	Anggota 1
3	Victoria Husadani / G0013229	Program Studi Kedokteran	Kedokteran	3 jam/minggu	Anggota 2
4	Alma Krinara	Program Studi Kedokteran	Kedokteran	3 jam/minggu	Anggota 3
5	Sally Rosita S	Program Studi Kedokteran	Kedokteran	3 jam/minggu	Anggota 4

## SURAT PERNYATAAN KETUA PELAKSANA

Saya yang menandatangani Surat Pernyataan ini:

Nama : Yosa Angga Oktama  
NIM : G0013239  
Program Studi : Pendidikan Sarjana Kedokteran  
Fakultas : Kedokteran

Dengan ini menyatakan bahwa usulan **PKM Kewirausahaan** saya dengan judul: **Masker *Peel off* Ekstrak Daun Pepaya, Solusi Hemat Keindahan Wajah Kaum Pelajar dan Pekerja Kantoran Masa Kini** yang diusulkan untuk tahun anggaran 2016 **bersifat original dan belum pernah dibiayai oleh lembaga atau sumber dana lain.**

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku dan mengembalikan seluruh biaya penelitian yang sudah diterima ke kas negara.

Demikian pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya dan dengan sebenar-benarnya.

Surakarta, 25 September 2015

Mengetahui/Menyetujui,  
Wakil Rektor III  
Bidang Kemahasiswaan,

Yang Menyatakan,

Prof. Dr. Ir. DARSONO M.Si  
NIP. 196606111991031002

Yosa Angga Oktama  
NIM: G0013239

**Lampiran 5. Surat Pernyataan Kesediaan dari Mitra**

**SURAT PERNYATAAN KESEDIAAN KERJASAMA DARI MITRA  
USAHA DALAM PELAKSANAAN  
PROGRAM KREATIVITAS MAHASISWA**

Yang bertandatangan di bawah ini,

Nama Pemilik : Wiwik Aryani Dewi  
Nama Usaha : Berlian Salon  
Bidang Usaha : Salon Kecantikan  
Alamat : Jalan Bromo Raya No. 99 Solo

Dengan ini menyatakan **Bersedia untuk Bekerjasama dengan Pelaksana Kegiatan Program Kreativitas Mahasiswa Kewirausahaan**

Nama Ketua Tim Pengusul : Yosa Angga Oktama  
Nomor Induk Mahasiswa : G0013239  
Program Studi : Program Studi Kedokteran  
Nama Dosen Pembimbing : Dian Nugroho, dr  
Perguruan Tinggi : Universitas Sebelas Maret Surakarta

guna menerapkan dan/atau mengembangkan IPTEKS pada tempat usaha kami.

Bersama ini pula kami nyatakan dengan sebenarnya bahwa di antara pihak Mitra Usaha dan Pelaksana Kegiatan Program tidak terdapat ikatan kekeluargaan dan ikatan usaha dalam wujud apapun juga.

Demikian Surat Pernyataan ini dibuat dengan penuh kesadaran dan tanggung jawab tanpa ada unsur pemaksaan di dalam pembuatannya untuk dapat digunakan sebagaimana mestinya.

Surakarta, 28 September 2015

Yang menyatakan,

(Wiwik Aryani Dewi)